

BİRLEŞİK KRALLIK İŞ REHBERİ

2025

Türk Girişimciler için İngiltere Pazarı Rehberi

Bu dijital kitabın tüm hakları saklıdır. Kaynak gösterilmeden çoğaltılamaz, dağıtılamaz veya ticari amaçla kullanılamaz. Yalnızca kişisel kullanım içindir.

All rights reserved. This digital publication may not be reproduced, distributed, or used commercially without permission. For personal use only.

Dr. Çetin Karakaya

Startup Mentor | UK Market Entry

“This document was digitally signed and secured by Dr. Çetin Karakaya / TR2UK Publications. Any unauthorised use is strictly prohibited. Digital Signature Verified – June 2025.”



ÖNSÖZ

Birleşik Krallık, dünya ekonomisinde köklü geçmişe sahip aktör olmasının ötesinde, özellikle Brexit sonrası dönemde girişimciler için yeni fırsatlar sunan dinamik bir pazara dönüşmüştür. Bu rehber, bu değişen yapıyı anlamlandırmak ve doğru zamanda doğru adımı atmak isteyen Türk girişimciler için hazırlanmıştır.

Yaklaşık 10 yıldır İngiltere’de yaşayan biri olarak, birçok Türk girişimcinin benzer hataları tekrarladığına ve benzer bilinmezliklerle mücadele ettiğine şahit oldum. TR2UK markası, bu iki ülke arasında yalnızca ticari değil, aynı zamanda kültürel bir köprü kurmak amacıyla ortaya çıktı.

Bu kitapta yer alan içerikler; akademik araştırmalardan çok saha deneyimine, resmi prosedürlerden çok gerçek girişimcilik öykülerine dayanmaktadır. Amacım, İngiltere pazarına girmek isteyen girişimciler için alışılmış kalıpların dışına çıkan, sade ama yönlendirici bir yol haritası sunmaktır.

Yolculuğunuzda önemli bir adım olması dileğiyle,

Dr. Çetin Karakaya

Startup Mentor | UK Market Entry Consultant
Hastings – United Kingdom, Haziran 2025



İÇİNDEKİLER

1. **Giriş: Neden UK? Neden Şimdi?**
2. **Şirket Türleri: Doğru Model Seçimi**
3. **Vergi Sistemi: Mali Sorumluluklar**
4. **Kimlik & Adres: Yeni Regülasyonlara Uyum**
5. **Vize & Göçmenlik: Girişimciler için Kritik Noktalar**
6. **E-Ticaret ve UK Pazarı**
7. **Türkiye'den UK'ye Geçiş: Formalite ve Uyum Riski**
8. **Marka & Telif Hakkı: Fikri Mülkiyet Koruması**
9. **Platform Riski: Hesap Blokeleri & Uyumsuzluklar**
10. **Stok Yönetimi: Fulfillment ve Lojistik**
11. **Finans: Ödeme Sistemleri ve Bankacılık**
12. **TR2UK Hizmetleri: İlk Adım ve Tüm Süreç**
13. **Kapanış: Yazarın Mesajı**
14. **Kaynaklar & Linkler**

⚠ Bilgilendirme Notu:

Bu rehber, genel bilgilendirme amacıyla hazırlanmıştır. İçeriği, herhangi bir yasal, mali veya ticari tavsiye olarak değerlendirilmemelidir. Önemli kararlar öncesi nitelikli bir uzmana danışılması önerilir.





BÖLÜM 1 - GİRİŞ: NEDEN BİRLEŞİK KRALLIK? NEDEN ŞİMDİ?



Birleşik Krallık'ta iş kurmak, sadece yeni bir ülkeye değil, farklı bir sisteme de adım atmaktır.

— Dr. Çetin Karakaya



1.1 Küresel Güç Kayması ve İngiltere'nin Yeni Rolü

Birleşik Krallık, Brexit sonrası dönemde içe kapanan değil; aksine uluslararası girişimcileri hedefleyen proaktif bir ekonomi haline geldi.

Avrupa Birliği'nden ayrılması, İngiltere'yi hem mevzuat yönünden bağımsızlaştırdı hem de yeni ticari iş birlikleri kurmak isteyen ülkeler için öncelikli pazar haline getirdi.

Özellikle e-ticaret, dijital hizmetler ve yaratıcı endüstrilerde İngiltere, düşük vergili ve hızlı uyarlanabilir sistemleri ile girişimciler için cazip fırsatlar sunuyor.

1.2 Türk Girişimciler İçin Neden İngiltere?

Türk girişimciler açısından İngiltere'nin tercih edilme nedenlerini şöyle sıralayabiliriz:

Büyük Pazar: 70 milyonu aşkın tüketici, yüksek harcama gücü, Amazon UK gibi platformlar üzerinden global erişim sağlanabilir.

Sterlin Getirisi: Türk Lirası karşısında değerli bir para birimi ile çalışmak, gelirlerin artması anlamına gelir.

Hızlı Kurulum: 24 saat içinde şirket kurabilir, dijital vergi numarası ve resmi belgelerinizi alabilirsiniz.

Marka Değeri: “UK Based” ifadesi, hem Avrupa hem Orta Doğu pazarında itibar oluşturur.

Kişisel Gelişim ve Oturum Fırsatları: Başarılı ticaretin ardından farklı oturum vizelerine geçiş olanakları sağlayabilir.

Güvenilir Sistem ve Bağımsız Denetim: Şeffaf muhasebe, tüketici hakları ve dijital kayıt sistemlerine entegre olabilirsiniz.



1.3 Pandemi Sonrası Yeni Girişimcilik Dalgası

COVID-19 sonrası birçok kişi kurumsal işlerini bırakıp dijital alana yöneldi. İngiltere, bu değişimi destekleyen altyapılar kurdu:

- E-ticaret altyapısında büyük vergi avantajları
- Home-office ve uzaktan şirket yönetimine uygun yapı
- Dijital marka koruması ve çevrim içi sözleşme geçerliliği

Tüm bu özellikler, özellikle Türkiye’de iş kurmakta zorlanan veya kur farkından yararlanarak gelirini artırmak isteyen girişimciler için İngiltere’yi ön plana çıkarıyor.

1.4 TR2UK Nedir, Neyi Amaçlar?

TR2UK, Türkiye’den Birleşik Krallık’a giden girişimcilik yolculuklarında:

- Mentor
- Danışman
- Hakem (arabuluculuk ve çözüm desteği)
- Sözleşme yürütücüsü

olarak görev yapar.

Bu kitap da tam olarak bu işlevi görmek üzere hazırlandı:

“Adım adım ne yapmanız gerektiğini, neyi yapmamanız gerektiğini, hangi belgelerin gerekli olduğunu, hangi risklerin başınıza neler açabileceğini öğrenin.”



1.5 Uyarı ve Sorumluluk Reddi

Bu rehberde sunulan tüm bilgiler sahaya ve güncel uygulamaya dayalıdır.

Ancak:

Bu kitap, yasal bağlayıcılığı bulunan bir kaynak değil, danışmanlık ve bilgilendirme amaçlıdır.

Önemli kararlar öncesinde bir uzmanla birebir görüşme yapılması önerilir.





BÖLÜM 2 - ŞİRKET TÜRLERİ: DOĞRU MODEL SEÇİMİ

Kuruluş türünüz yalnızca vergi yükümlülüğünüzü değil; pazardaki güvenilirliğinizi, platform kabulünüzü ve uzun vadeli büyüme potansiyelinizi de belirler.

2.1 İngiltere'deki Başlıca Şirket Türleri

Birleşik Krallık'ta iş kurmak isteyen bireyler için yasal olarak en sık kullanılan 3 temel model:

Sole Trader: Tek kişilik işletme niteliğindedir. Tek kişi kurar ve yönetir. Kayıt kolay, muhasebe yükü azdır.

Limited Company (Ltd): Tüzel kişiliktir. Şirket borçları sahibine yansımaz. Dijital platformlarda tanınabilirlik ve markalaşma için uygundur.

Partnership / LLP: Birden çok kişinin ortaklık kurduğu yapıdır. Ancak dijital ticarete yaygın değildir.

Not: En çok tercih edilen ve uluslararası ticarete en uygun yapı, açık ara farkla Ltd (Limited Company) modelidir.

2.2 Sole Trader: *Pratik Ama Kısıtlı*

Avantajları:

- Kurulumu ücretsiz ve hızlıdır
- Basit muhasebe gerektirir
- Yerel işler için idealdir

Dezavantajları:

- Tüzel kişilik yoktur, güven zedelenebilir
- Platformlarda tanınırlığı düşüktür
- Kişisel mal varlığınız risk altındadır
- Yalnız başına ölçeklenebilirliğe uygun değildir.

2.3 Limited Company (Ltd): *Platform Uyumu ve Marka Gücü*

Avantajları:

- Tüzel kişilik sağlar
- Amazon, Etsy, Shopify gibi platformlara tam uyum
- Ortak alınabilir, hisse devri yapılabilir
- Vergisel avantajlara erişim
- Marka değeri ve uluslararası prestij sağlar

Dezavantajları:

- Şirket hesabı açılışı için UK adresi ve kimlik doğrulama şarttır
- Yıllık beyanname ve muhasebe yükümlülükleri vardır
- **Bilinçsiz kurulum ciddi riskler doğurabilir**



2.4 En Sık Yapılan Hatalar

Şirketin yalnızca ismini alıp “kurulmuş” sanmak: Resmî tescil, UTR, adres, banka hesabı ve yetkili kişinin uyumu olmadan bu şirket e-ticaret platformları tarafından tanınmaz.

Göstermelik direktör ile kurulum:

TR'deki girişimci adına değil, UK'de yaşayan biri adına şirket kurulup hesaplar TR'den yönetiliyorsa, bu durum tespit edildiğinde, vergi kaçırma veya kara para aklama şüphesi oluşur.

Yanlış modelle başlamak, geçiş yapamamak:

Sole Trader olarak başlayan girişimciler, sonra Ltd'ye geçerken marka, vergi ve platform geçişlerinde sorun yaşayabilir.

2.5 TR2UK Tavsiyesi:

“Şirketinizi Vizyonunuza Göre Kurun”

Kısa vadeli freelance işler için Sole Trader (şahıs firması) uygundur. Diğer yandan markalaşma, e-ticaret platformlarında yer alma, büyüme ve yatırım hedefi olanlar için limited şirket kurulmalıdır.

Unutmayın: Şirket modeliniz doğru seçilmezse, yaptığınız tüm yatırım yanlış yapı üzerine inşa edilmiş olur.





BÖLÜM 3 - VERGİ SİSTEMİ: MALİ SORUMLULUKLAR

*Şirket kurmak, onu yaşatmak ve büyütmek,
vergi sistemine tam uyum gerektirir.*

3.1 HMRC Nedir? Ne İş Yapar?

HMRC (Her Majesty's Revenue and Customs), Birleşik Krallık'ta vergi tahsilatı ve mali düzenlemelerden sorumlu resmî kuruluştur.

Şirket kurduğunuz andan itibaren HMRC nezdinde:

- Gelir bildirimi (Self Assessment)
- Kurumlar vergisi (Corporation Tax)
- KDV (VAT) kayıtları
- Bordrolama (PAYE) gibi sorumluluklarınız doğar.

Yanlış beyan, geç bildirim veya sahtecilik tespiti halinde para cezası, şirket kapatılması, hatta şahsi cezai sorumluluklar doğabilir.

3.2 Limited Şirketler İçin Temel Mali Yükümlölükler

Corporation Tax: Şirketin yıllık kârı üzerinden %19 oranında alınır (kar marjına göre değişebilir).

Self Assessment: Direktör veya ortak kişisel gelirini beyan eder. Her yıl Ocak ayı sonuna kadar beyan zorunludur.

VAT (KDV): 12 aylık ciro £90,000'ı geçtiğinde zorunlu kayıt gerekir. Altında ise gönüllü kayıt yapılabilir.

PAYE & NI: Şirket personel çalıştırıyorsa, maaş bordrosu (PAYE) ve ulusal sigorta (NI) zorunludur.



3.3 Amazon, Etsy, Shopify ve Stripe Uyum Gereklilikleri

Platformlar ve ödeme sağlayıcılar, şirketin:

- VAT kaydına
- Banka hesabının uyumlu olmasına
- Direktörün kimlik ve adres bilgilerinin doğrulanmış olmasına özellikle dikkat eder.

Bazı durumlarda, KDV kaydı olmadan satışa izin verilir ancak limit aşımında hesaplar aniden askıya alınabilir.

Not: VAT'a gönüllü geçiş, bazı ithalat/ihracat modellerinde avantaj sağlar. TR2UK bu analizleri sizin adınıza gerçekleştirebilir.

3.4 Sole Trader için Mali Sorumluluklar:

- Gelir beyanı Self Assessment üzerinden yılda bir kez yapılır.
- Yıllık £12,570 üzerindeki gelir Income Tax kapsamındadır. £50,270'e kadar %20, £50,271 ile £125,140 arası %40, £125,140 üzeri %45).
- Ulusal sigorta katkısı (Class 2 ve Class 4) ödenir.
- İşlemler kişisel banka hesabından yürütülemez (HMRC ceza verebilir).



3.5 En Sık Yapılan Hatalar

- Gelir beyanı yapılmayan şirketler,
- KDV kaydı gerektiği hâlde yapılmadan satışa devam edilmesi,
- Direktörün kendi geliri için Self Assessment yapmaması,
- TR'den yönetilen ama UK'de gösterilen gerçek olmayan bordrolamalar,
- Amazon'da satış olup Stripe hesabı kapatıldığında vergi sorunu yaşanması.

3.6 TR2UK Tavsiyesi:

"Kurumsallaşmadan Ticaret Başlatmayın"

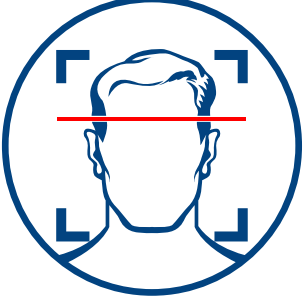
Şirketiniz küçük olabilir, ama vergi sistemi size büyük gibi davranır.

İlk günden itibaren yapılan doğru sınıflandırma, düzenli muhasebe ve zamanında bildirim, ceza riskini önler.

Birleşik Krallık mevzuatlarına göre akredite, kendi dilimizi konuşan TR2UK üyesi muhasebeci çözüm ortaklarımızla:

- Yıllık beyanlarınızın planlanmasını
- Vergi danışmanlığı ve KDV analizini
- Self assessment desteğini
- E-ticaret platformuna özel vergi adaptasyonunu sağlıyoruz.





BÖLÜM 4 - KİMLİK & ADRES: YENİ REGÜLASYONLARA UYUM

2024 sonrası HMRC, bankalar ve e-ticaret platformları “görünürlük değil, kontrol” arıyor. Göstermelik yapılar hızla çöküyor.

4.1 Yeni Düzenlemeler Ne Getirdi?

Son yıllarda hem HMRC hem bankacılık sektörü, şirket kurulumlarındaki gerçek faydalanıcıyı (beneficial owner) tespit etmeye odaklandı.

Aşağıdaki unsurlar artık sadece formalite değil, sistemsel kontrol gerektiriyor:

- ID Verification (Kimlik Doğrulama): Şirket hesabı, ödeme platformu ya da Stripe için doğrudan fotoğraflı kimlik + adres kanıtı gerekiyor.
- UK Adresinin Gerçekliği: Sahte sanal adresler HMRC'ye raporlandığında, UTR (vergi numarası) dondurulabiliyor.
- Oturum Belgesi: Oturum izni olmayan kişilerin açtığı bazı şirketler riskli yapı olarak işaretleniyor.

Yeni kural: UK'de oturum izni olmayan, kimlik doğrulaması yapılamayan kişilerin “şirket sahibi olması” teoride mümkün olsa da, artık pratikte mümkün olmaktan çıkmıştır.

4.2 Kimlik ve Adres Doğrulaması Süreci

Pasaport veya Biyometrik Kimlik: Renkli, net ve geçerli tarihli olmalı

UK'de Adres Kanıtı: Banka ekstresi, fatura, council tax belgesi

Oturum Belgesi (varsa): BRP kartı, eVisa onayı veya Home Office yazısı

Not: Türk ehliyeti, TR adresli banka dökümü ya da online hesap görüntüsü kabul edilmemektedir.

4.3 Göstermelik Direktör Kullanımı:

“Tehlikeli Bir Kısayol”

Türkiye’de yaşayan bir girişimcinin:

- UK’de oturma izni olan bir kişiyi formalite direktör olarak göstermesi
- Ancak şirketi uzaktan kendisinin yönetmesi
- Hesabı TR’den kullanması

artık doğrudan riskli yapı olarak sınıflandırılmaktadır.

Bu durumda HMRC, banka ya da Amazon gibi platformlar:

- Şirketi kapatabilir.
- Hesabı dondurabilir.
- Direktöre ve arka plandaki kişiye vergi kaçırma, sahtecilik, hatta kara para aklama kapsamında soruşturma açılabilir.



4.4 TR2UK Danışmanlığı ile Yasal Uyum

TR2UK olarak:

- Şirketinizi doğrudan sizin adınıza, ancak uyumlu bir yapı ile sadece akredite muhasebeciler ile kurarız.
- Gerekirse UK'de güvenilir, sözleşmeli partner kişi ile destek sağlarız.
- Süreci şeffaf, belgeli ve izlenebilir hale getiririz.
- HMRC, banka ve platformlar nezdinde tam uyumlu bir yapı kurarız.

4.5 Gerçek Vaka (2024 – Stripe Hesabı Dondurulan Girişimci)

Bir kullanıcı, Amazon UK'de satış yapmak için bir İngiliz tanıdığı üzerinden Ltd şirket kurdurdu. Stripe hesabını TR'deki kendi telefon ve IP'si üzerinden yönetti.

Sadece 3 ay içinde şu sonuçlar doğdu:

- Stripe, hesabı dondurdu.
- Amazon hesapla ilişkisini kesti.
- HMRC, vergi yükümlülüğünü sadece direktöre değil, hesabı kullanana da yöneltti.
- UK'deki kişi "ben sadece imza attım" savunması yapsa da, sürece dahil edildi.

Sonuç: Hem UK'deki hem Türkiye'deki kişi risk altına girdi. SStripe ve Amazon bakiyelerine el konuldu. Girişimci, hem gelirini kaybetti hem vergi soruşturması geçirdi.



4.6 TR2UK Tavsiyesi:

“Sadece formalitede görünme, aktif olarak içinde bulun ve sisteme tam uyumlu ol.”

Sistem artık sadece resmiyette “kimin adı var” diye bakmıyor. Doğrudan veya dolaylı olarak kimin yönettiği, kimin oturma sahibi olduğu, kimin hesap açtığı” gibi detayları analiz ediliyor.

Şirketiniz, adresinizle, kimliğinizle, IP’nizle, telefon numaranızla, ödeme sağlayıcınızla uyumlu değilse; başarılı olmanız mümkün değildir.





BÖLÜM 5 - VİZE & GÖÇMENLİK: GİRİŞİMCİLER İÇİN KRİTİK NOKTALAR

*Vize ile ticaret benzer yapıdadır.
Uyumlu olmayan yapı çökebilir.*

5.1 UK'de İş Yapmanın Vize ile İlişkisi Nedir?

Birleşik Krallık'ta iş kurmak, teknik olarak oturum iznine bağlı değildir. Ancak:

- Şirket açılışı serbest olsa da,
- Banka hesabı, ödeme altyapısı, vergi bildirimleri ve platformlar oturum izni olan gerçek kişiye bağlı çalışır.

Yani, "şirketi kurayım, sonra bir şekilde işler yürür" düşüncesi artık yeni sistemde işlememektedir.

5.2 UK'de Oturum Türleri ve Girişimcilik Etkisi

Spouse Visa: Eş üzerinden tam oturum sağlar. İş kurabilir, yönetebilir.

Student Visa: Full-time öğrenci iken aktif girişim yasaktır. Sponsora bildirim gerekir.

Visitor Visa: Ticari faaliyete katılmak, gelir elde etmek yasaktır.

Ankara Anlaşması: 2020 öncesi başvuranlar için hâlâ geçerlidir.

Skilled Worker / Innovator Founder: Sponsorluk sistemine ve onaya bağlı olarak çalışabilir/girişim kurabilir.

5.3 Oturumsuz Şirket Ne Demektir?

TR'den gelen birçok girişimci, UK'de şirket kurup işlemleri uzaktan yürütür. Ancak:

- Oturum yoksa banka hesabı açmak artık mümkün değildir.
- Ödeme altyapıları (Stripe, Wise, Revolut vb.) kimlik ve adres doğrulaması ister.
- Amazon, Etsy, Shopify gibi platformlar IP, cihaz ve yönetici uyumsuzluklarını artık anlık farkederek ve "riskli faaliyet" olarak işaretler.

Sonuç: Şirket varsa bile, satış yapılamaz – para çekilemez – ticaret yapılamaz.

5.4 Yakalanan Yapılar ve Yaptırımlar

TR2UK arşivlerinden örnekler:

Örnek 1 – Girişimci Vizesi Yokken Amazon Hesabı Açan

- TR'de yaşayan kişi, UK'de tanıdığı biri adına şirket açtırdı,
- Amazon üzerinden satış yaptı, kazançları kendi hesabına çekti,
- IP uyumsuzluğu tespit edildi,
- Stripe ve Amazon hesapları kalıcı olarak kapatıldı,
- HMRC ve platform içi iç denetim sonucu vergi suistimali kayda geçti.



Örnek 2 – Visitor Visa ile “Şirket Direktörü” Gibi Hareket Eden

- İngiltere’ye sık girip çıkan bir kişi, oturum hakkı olmadan şirket kurdu.
- Sürekli olarak müşteri toplantıları, platform erişimleri yaptı.
- Son girişinde sınırda sorguya alındı.
- İşlemler belgelerle sabitlenince “ticari faaliyet” gerekçesiyle giriş yasağı aldı.
- Şirketi soruşturma altına alındı.

5.5 TR2UK Hizmeti: Vize Uyumlu Ticari Yapılar TR2UK danışmanlığıyla:

- Vizenize uygun model belirlenir.
- Oturum izni varsa banka ve platform kurulumları yapılır.
- Yoksa ya sizin vize süreciniz başlatılır ya da UK içinde güvenilir bir iş ortağı bulunur.
- Tüm ilişkiler TR2UK denetiminde belgeli, sözleşmeli ve izlenebilir hale getirilir.



5.6 Oturumu Olmayanlara Alternatif: Partner Modeli

Eğer oturum alamıyorsanız süreç burada bitmez. TR2UK ile:

- UK’de yaşayan, TR2UK ile çalışmaya onay vermiş kişilerden,
- Ticari, mali, hukuki bakımdan sorumluluk taşıyabilecek iş ortakları belirlenir,
- Partnerlik, resmi danışmanlık ve hakemlik modeliyle ilerlenir.

Bu model sayesinde hem şirket sizin kontrolünüzde kalır, hem yasal uyum sağlanır.

5.7 Vize ve Göçmenlik Sürecine Dair Danışmanlık

TR2UK kurucusu Dr. Çetin Karakaya;

- 10 yılı aşkın Birleşik Krallık deneyimi
- 2.000’in üzerinde başvuru ve saha uygulaması
- Vize türlerine özel ticaret uyumu

gibi güçlü arka planıyla bu konuda da mentorluk hizmeti verir.

Önemli Not: Birleşik Krallık’ta vize ve göçmenlik ile ilgili bilgiler yalnızca akredite edilmiş göçmenlik hukuku uzmanları tarafından verilebilir. Verilen bilgiler kitabın yayınlandığı tarihteki güncel mevzuatlara göredir. Değişiklikler takip edilmelidir.

Dr. Çetin Karakaya - Immigration Advice Authority (IAA) Registration No: F202100392

Birleşik Krallık İş Rehberi 2025 - Dr. Çetin Karakaya





BÖLÜM 6 - E-TİCARET VE BİRLEŞİK KRALLIK PAZARI

“Sterlinin değeriyle değil, vizyonunuzla kazanırsınız.”

6.1 Sterlin Kuru ve Türk Girişimciler İçin Anlamı

2025 Haziran kuru: 1 Sterlin $\approx$ 53 TL

Bu durum, Türkiye’de üretim yapıp İngiltere pazarına satış yapmak isteyen girişimciler için döviz bazında çok ciddi bir avantaj sağlar.

Örneğin:

TR’de 100 TL’ye mal olan bir ürün, sadece £1,89 maliyet anlamına gelir.

UK’de £9,99 etiketiyle satıldığında, hem rekabetçi fiyat sunulur hem yüksek kâr marjı elde edilir.

6.2 İngiltere'nin E-Ticaret Pazarı (2025 Verileri)

Yıllık E-Ticaret Hacmi: £155 Milyar+

Online Alışveriş Oranı: %82

Amazon UK Aktif Kullanıcı Sayısı: 36 Milyon+

Ortalama Sepet Tutarı: £92

Yıllık Pazar Büyümesi: %7,1

En Popüler Kategoriler: Moda, Kişisel Bakım, Elektronik, Vintage, Ev Ürünleri

Özellikle niş Türk ürünleri (el işi, gümüş, bakır, tekstil, vegan ürünler) UK pazarında dikkat çekici bir yer edinmeye başlamıştır.

6.3 Türkiye'den İngiltere'ye Geçiş

Neden İngiltere?

- Finansal sistemin şeffaflığı ve yatırımcılara açık yapısı,
- Yüksek alım gücüne sahip müşteri profili,
- Amazon, Etsy, eBay, Shopify gibi platformlara erişim kolaylığı,
- TR'deki küçük sermayelerin, UK pazarında dönüşüm gücü,

Gerçek Potansiyel:

TR'de 1000 TL'ye satmakta zorlanılan bir ürünü UK'de £29,99 ile markalaştırmak mümkündür. Bu durum ayrıca kültürel değeri olan ürünleri globalleştirme fırsatıdır.



6.4 E-Ticaret Haritası: Nereden Başlamalı?

1. Ürün Belirleme ve Kâr Planlaması

- Yerel ürün mü, ithal ürün mü?
- Depolama: TR çıkışlı mı? UK içi fulfillment mi?
- Gümrük, kargo ve iade süreçleri nasıl planlanacak?

2. Platform Seçimi – Avantaj ve Zorluklar

Platform	Avantaj	Zorluk
Amazon UK	Hızlı satış, yüksek güven	Marka tescili, KDV, hesap onayı süreci
Etsy	El işi ve vintage ürünlerde niş kitle	IP engelleri, komisyon oranları
Shopify	Kendi markanıza yatırım	Trafik çekmek için ek reklam ve SEO gerekir
eBay UK	Geniş kullanıcı tabanı	Düşük fiyat rekabeti, platform içi kurallar

3. Marka ve Kargo Stratejisi

- TR çıkışlı markalarda TR2UK ile UK tescil
- Kargo modeli: Royal Mail – Yurtici Express – UK FBA
- İade ve müşteri ilişkileri için yerel destek çözümü

6.5 TR2UK Tavsiyesi: "Kazancı Sterlinle Hesapla, Kurulumu Akılla Yap"

TR2UK olarak;

- UK pazarına uygun ürün ve kategori analizi,
- Doğru platformda hesap kurulumu ve onay,
- Vergi, KDV, iade süreçlerine uyumlu altyapı,
- UK'de partnerli lojistik ve fulfillment çözümleri sunuyoruz.





BÖLÜM 7-TÜRKİYE'DEN UK'YE GEÇİŞ: FORMALİTE & UYUM RİSKİ

“Sanal adres, formalite direktör ve uzaktan kontrol üçgeni artık çöküyor. Sistem artık aktif olarak kimin yönettiğine bakıyor.”

7.1 Göstermelik Şirket Ne Demektir?

Birleşik Krallık'ta veya Türkiye' de yaşayan birçok Türk girişimci, şu üç maddeden biri veya birkaçına dayanarak gerçek dışı şirket yapıları kurmaktadır:

- İngiltere'de bir tanıdığın üstüne şirket açmak,
- Tanıdık bir kimseyi formalite olarak şirket müdürü/temsilcisi olarak göstermek,
- Sanal ofis adresiyle gerçek operasyon izlenimi vermek,
- TR'den tüm süreci gizlice yönetmek.

Bu durumlar artık hem HMRC hem de e-ticaret, ve tüm finansal platformlar tarafından yüksek riskli faaliyet olarak incelemeye alınmıştır.

7.2 Göstermelik Direktör Kullanımı

En yaygın senaryo:

TR'deki bir kişi, İngiltere'de oturumu olan bir tanıdığı üzerinden şirket açar.

Ancak:

- Amazon, Etsy, Stripe gibi sistemler, hesabı kim açtıysa, o yönetmeli kuralına göre işlem yapmaktadır.
- IP, cihaz, telefon numarası, e-posta adresi, fatura ve vergi beyanı analiz edilir.
- Uyuşmazlık halinde hesaplar kapatılır, banka sorgulamaları başlatılır.

2024 sonrası yapılan güncellemeler, bu gibi durumları “gizli faydalanıcı” tespiti olarak ele almaktadır.

7.3 Gerçek Vaka – Amazon Hesabı Askıya Alınan Şirket

- TR'deki girişimci, UK'deki kuzeninin adına Ltd şirket açtı.
- Amazon hesabı açıldı, Stripe ile entegre edildi.
- Tüm siparişler TR'den yönetildi, iade ve müşteri desteği eksik kaldı.
- Amazon, TR IP adresi ile girişleri tespit etti,
- Hesap askıya alındı, Stripe bakiyesi donduruldu.
- Şirket UK içi “gizli kontrol” şüphesiyle HMRC tarafından soruşturmaya alındı.

Sonuç: Şirketin itibar kaybı, Amazon platformundan men, vergi cezası ve adli takip.



7.4 IP, Platform ve Oturum Uyuşmazlıkları

Girişimcilerin çoğu, şunların birlikte uyumlu çalışması gerektiğini bilmemektedir:

Şirket Direktörü: UK' de oturum izni ve ID doğrulaması şart,

Banka Hesabı: UK içinden açılmalı, adres-isim uyumlu olmalı,

Stripe / Amazon: IP, telefon, cihaz ve e-posta adresi eşleşmeli,

Vergi ve Muhasebe: Yönetimsel beyanlar, kontrol eden kişi ile tutarlı olmalı.

7.5 Göstermelik Yapılarda Tespit Yolları

Platformlar ve HMRC şunları kontrol eder:

- IP adresi ve cihaz geçmişi
- Mail ve telefon numarası eşleşmeleri
- Banka transfer ve kart kullanım hareketleri
- Self assessment ve Corporation Tax verileri
- Direktör geçmişi ve diğer şirketlerle ilişkisi

Tespitte sadece hesap kapatma değil, para aklama soruşturması açılması dahi mümkündür.

7.6 TR2UK Hizmeti – Gerçek Uyum, Gerçek Korumayla

TR2UK olarak:

- Göstermelik oluşumları reddediyoruz.
- Sizinle eşleşen ve aktif görev alacak partneriniz ile; kimlikli, adresli ve oturum uyumlu yapı kuruyoruz.
- Partner modeli halinde, resmi, **sözleşmeli, hukuken izlenebilir yapı** sunuyoruz.
- Tüm süreci belge, danışmanlık ve hakemlik sistemiyle yürütüyoruz.





BÖLÜM 8-MARKA&TELİF HAKKI: FİKRİ MÜLKİYET KORUMASI



“Bir fikrin değeri, onun korunabilir olmasıyla ölçülür. Korumayan kaybeder, kaybeden susmak zorunda kalır.”



8.1 Neden Marka Tescili Hayati?

Birleşik Krallık'ta marka tescili:

- Amazon ve Shopify gibi platformlarda "brand registry" için şarttır.
- Ürün veya hizmete ait hak iddiasının tek geçerli yoludur.
- Taklit, kopyalama veya haksız rekabet durumunda hukuki koruma sağlar.
- Şirket satışı veya yatırım alımı süreçlerinde değer inispatıdır.

İngiltere'de şirket açıp marka tescili yapmamak, isim kiralamak gibi bir geçici statü yaratır. Bu yapı platformlar tarafından zayıf görülür.

8.2 TR'de Tescilli Marka, UK'de Geçerli mi?

Hayır. Türkiye'de Türk Patent ve Marka Kurumu'ndan alınan bir tescil, Birleşik Krallık'ta hiçbir geçerlilik taşımaz. Ayrı başvuru ve ayrı inceleme prosedürü gereklidir.

8.3 UK'de Marka Tescil Süreci (Özet)

Aşama	Süre	Açıklama
Başvuru	Aynı gün	Çevrimiçi sistemden yapılır
Ön inceleme	7-10 gün	Hatalar, eksikler kontrol edilir
Yayın (Gazette)	2 ay	İtiraz varsa bu süreçte yapılır
Tescil Onayı	2.5-3 ay	İtiraz yoksa otomatik onaylanır
Geçerlilik Süresi	10 yıl	Yenilenebilir; 6 ay öncesinden başvurulmalıdır

TR2UK Hizmeti: Marka başvurunuzu, UK tescil sistemine uygun şekilde başlatıyor, itiraz risklerini minimize ediyoruz. Tüm süreci resmî vekillikle yönetiyoruz.

8.4 Marka Tescili Olmadan Platform Açmaya Çalışmak

Gerçek Vaka – Shopify'da Satışa Başlayan Türk Markası

- TR'de tescilli olan bir marka, Shopify UK mağazası açtı,
- Rakip bir İngiliz firma, aynı ismi daha önce UKIPO'da almıştı,
- Shopify uyarı gönderdi, domain askıya alındı,
- Google reklamları durduruldu,
- TR markası, İngiltere pazarını tümüyle kaybetti.

Sonuç: Marka korunmayınca, tüm yatırım, zaman ve kaynaklar kaybedildi.



8.5 Amazon, Etsy ve Shopify Marka Gerekliklikleri

Platform	Tescil Şartı	Açıklama
Amazon UK	Evet	Brand Registry için zorunlu
Etsy	Opsiyonel	Ancak taklit durumunda hukuki süreç zayıflar
Shopify	Tavsiye edilir	Google reklamları ve domain uyumsuzluklarında önemlidir

8.6 TR2UK Markalama ve Koruma Hizmeti

TR2UK olarak:

- UKIPO nezdinde markanızı tescil ediyoruz.
- Marka sınıflandırmanızı ürün-hizmet hedefinize göre yapılandırıyoruz.
- Gerekirse Amazon Brand Registry ve Shopify domain koruması süreçlerini sizin adınıza tamamlıyoruz.
- Marka başvurusu öncesinde, görsel ve metinsel eşleşmeler temelinde potansiyel itiraz alanları ön analizle belirlenmektedir.

8.7 Dijital İçeriklerde Telif ve Patent

- YouTube videoları, logolar, e-kitaplar, eğitim içerikleri,
- Özgün yazılım, mobil uygulama arayüzleri,
- Teknik çizimler ve CAD dosyaları,

Bunlar da “fikirî mülkiyet” kapsamına girer.

TR2UK, Birleşik Krallık telif ofisi ve uluslararası patent veri tabanları üzerinden bu alanda da danışmanlık sunmaktadır.





BÖLÜM 9-PLATFORM RİSKİ: HESAP BLOKELERİ & UYUMSUZLUKLAR

Platformda görünmek mümkün olsa da, kalıcı olmak, ancak güvenilir bir yapıyla mümkündür.

9.1 Platformların Güçlü Yönleri ve Kullanıcı Profilleri

Platform	Avantaj	Kullanıcı Tipi
Amazon UK	Devasa trafik, Prime avantajı, marka kaydı ile koruma	Profesyonel satıcı, markalı ürün
Shopify	Tam kontrol, domain özelleştirmesi, kurumsal büyüme	Marka inşa eden girişimci
Etsy	El işi, vintage, etnik ürünlerde özgün kitle	Zanaatkar, küçük üretici

Öneri: Farklı platformların eş zamanlı kullanımı, hedef müşteri kitlesinin tespiti açısından başlangıç aşamasında önemli bir stratejidir.

9.2 Başlangıç Aşamaları: Kurulumda Sık Yapılan Hatalar

Göstermelik Direktör ile Hesap Açmak:

- IP çakışmaları
- Platform içi güvenlik şüphesi
- Ödemelerin TR'ye çekilememesi
- Hesapların dondurulması

Marka Tescilsiz Amazon Başvurusu:

- Başvuru alınır, ancak "Brand Registry" aşamasında reddedilir,
- Taklit şikayetlerine açık hale gelinir,
- Ürün sayfaları silinebilir.

Shopify Üzerinden Facebook/Google Ads ile Açılıp

3. Ayda Sona Eren Projeler:

- Marka koruması olmayan etiket,
- İade süreci tanımlanmamış altyapı,
- SSL, GDPR uyumsuzluğu nedeniyle reklam reddi.

9.3 Gerçek Vaka Örnekleri (TR2UK Arşivinden)

Örnek 1 – Amazon UK Kapatılan Hesap

- Girişimci TR'den hesap yönetimi yapıyordu,
- IP takibi sonucu hesap askıya alındı,
- £4,000 Stripe bakiyesi donduruldu,
- Yeni hesap açması da engellendi.

Örnek 2 – Etsy'de Taklit Marka ile Satış

- TR'de tescilli marka, UK'de tescilsizdi,
- UK'li benzer marka şikayet etti,
- Etsy mağazası kapandı, tüm değerlendirmeler kayboldu.

Örnek 3 – Shopify'da Logo İhlali

- Satış iyi gidiyordu, Facebook reklamları durdu,
- Shopify desteği, markanın UKIPO'da olmadığını tespit etti,
- Marka tescili bulunmayan logonun kullanımı, reklam politikalarına aykırılık teşkil ettiğinden domain kara listeye alındı.



9.4 Platform Kurulumunda TR2UK Farkı

TR2UK olarak:

- Platforma göre en uygun kimlik, IP, hesap ve banka eşleşmesini sağlıyoruz.
- Stripe, Payoneer, Wise gibi ödeme sistemlerinde adres ve oturum uyumu kuruyoruz.
- Amazon Brand Registry için UKIPO marka tescil sürecinizi tamamlıyoruz.
- Shopify'da GDPR uyumlu site kurulumuna destek veriyoruz.
- Etsy'de telif ve ürün açıklaması politikalarını birlikte oluşturuyoruz.

9.5 Marka, IP ve Hesap Koruma İpuçları

- Her platformda aynı e-posta ve telefon kullanılmalı,
- IP, cihaz ve giriş lokasyonu tutarlı olmalı,
- Marka tescili başvurusunun PDF onayı bile başlangıçta güçlü sinyal sağlar,
- İade ve teslimat politikaları açık olmalı,
- Hesapların "kim adına" ve "kim tarafından" yönetildiği tutarlı olmalı.





BÖLÜM 10 - STOK YÖNETİMİ: FULFILLMENT VE LOJİSTİK

“Amazon başarısı, lojistik yönetiminin kalitesine bağlıdır. İade sürecini planlamayan, satıştan çok zarar üretir.”

10.1 Fulfillment Nedir?

Fulfillment, ürünün satış anından müşteriye ulaşana kadar geçen tüm süreçlerin yönetilmesidir.

Aşama	Açıklama
Sipariş Alımı	Müşteri online siparişi verir
Paketleme	Ürün uygun ambalajla hazırlanır
Gönderim	Kargo firmasına teslim edilir
Takip & İade	Kargo süreci ve iade kabulü izlenir

10.2 Fulfillment Türleri

Model	Açıklama	Uygun Girişimci Profili
Amazon FBA (Fulfilled by Amazon)	Tüm süreci Amazon yönetir	Stoklu, hızlı teslim isteyen
3PL (Third Party Logistics)	Harici depo hizmeti (örneğin ShipBob UK)	Kendi markasıyla satış yapan
FBM (Fulfilled by Merchant)	Satıcı tüm süreci kendi yürütür	Başlangıç seviyesi, butik işletme

TR2UK Tavsiyesi: Başlangıçta düşük adetlerle FBM, orta vadede FBA veya 3PL ile ölçekleme en sağlıklı yol olur.

10.3 Türkiye’den Ürün Gönderimi vs UK İçinde Stoklama

Kriter	TR’den Gönderim	UK Stoklama
Kargo Süresi	7-14 gün	1-3 gün
Müşteri Memnuniyeti	Düşük	Yüksek
İade Yönetimi	Karmaşık	Kolay
Amazon/Shopify Performansı	Düşer	Yükselir
Maliyet	Düşük (gönderim başı)	Yüksek (depo kira, taşıma)

10.4 Depolama Alternatifleri

Amazon Fulfillment Centre

- Otomatik süreç,
- Prime üyeliği avantajı,
- Depo kapasitesi sınırlıdır, özel etiketleme kuralları geçerlidir.

Third Party UK Depoları (TR2UK Partner Listesi Üzerinden)

- Daha esnek stoklama,
- Markaya özel kargolama süreçleri,
- Shopify, Etsy entegrasyonları mümkün.

Bireysel UK Partner Depolama

- Düşük hacimli satışlara başlamak için idealdir.
- TR2UK gözetiminde, sözleşmeli ve hakemli yapıda güvence altına alınır.
- Maliyet avantajı sağlar.



10.5 Gerçek Vaka Örnekleri

Vaka 1 – FBA Stok Kodu Hatası

Amazon FBA'ya gönderilen kolilerde etiketleme hatası yüzünden ürünler 45 gün sisteme alınamadı. Satış kaybı ve kargo masrafı zararı oluştu.

Vaka 2 – Shopify için 3PL Kullanımı

Bir kullanıcı TR2UK aracılığıyla üçüncü taraf hizmet alarak depo entegrasyonu kurdu. Siparişler aynı gün çıktı. Google puanı 4,8'den → 5,0'e çıktı. İade oranı %11'den → %4'e düştü.

Vaka 3 – TR'den Gönderim Gecikmesi

TR'den gönderilen kargolar 2 hafta sonra ulaştı, müşteri değerlendirme puanları düştü. Amazon sıralamasında ciddi düşüş yaşandı.

Vaka 4 – iade Alınamayan Shopify Siparişi

İngiltere'de iade adresi olmayan marka, ürün iadesini kabul edemediği için PayPal şikâyetiyle tüm parasını kaybetti.

Vaka 5 – Düşük Hacimli Satış için UK içi Partnerle Stoklama

TR2UK işbirliği modeliyle kurulan yapıda, küçük ölçekli üretici UK'deki partnerinin işyerinde stok tuttu, haftalık yalnızca 5 siparişle bile sistem sorunsuz işledi.





BÖLÜM 11 - FİNANS: ÖDEME SİSTEMLERİ VE BANKACILIK

Satış yapmak kadar, parayı doğru ve güvenli tahsil etmek ve yönetmekte de bir o kadar önemlidir. Dijital çağda ödeme altyapısı, işinizin kalbidir.

11.1 Ödeme Sistemleri: Stripe, PayPal ve Alternatifler

Sistem	Avantaj	Dikkat Edilmesi Gereken
Stripe	En yaygın, Amazon ve Shopify uyumlu	Kimlik ve adres doğrulaması kesin şart
PayPal UK	Geniş kullanıcı tabanı, hızlı transfer	Geri ödeme riski, TR IP ile girişte sınırlama
Wise Business	Uluslararası hesap erişimi	Yeni hesap açımında belge doğruluğu hassas
Payoneer	Amazon entegrasyonu kolay	Kur farkı ve işlem ücretleri

TR2UK Tavsiyesi: UK'de oturum uyumlu yapılarla Stripe ile Wise kombinasyonu, düzenli ve uyumlu bir ödeme stratejisi sunar.

11.2 UK'de Business Banka Hesabı Açmak

2024 sonrası regülasyonlar gereği:

- ID doğrulama olmadan banka hesabı açılamaz,
- Oturum izni olmayan kişiler pratikte banka hesabı açamaz,
- "Sadece şirket var" yaklaşımı artık banka nezdinde geçersiz olmuştur.

Formalite direktör ile hesap açılıp, TR'den yönetilmesi durumunda şirketiniz HMRC ve FCA tarafından gizli kontrol/şüpheli işlem yapan bir şirket olarak takibe alınabilir.

11.3 TR2UK Güvenceli Finansal Kurulum Modeli

TR2UK, eşleşme yapacağınız UK' de yerleşik şahıs veya şirket üzerinden aşağıdaki yapıyı kurar:

- Gerçek kişiye veya mevcut bir şirkete ait ve ID doğrulamalı güvenli business banka hesabı,
- Stripe, PayPal ve Wise eşleşmesi için teknik entegrasyonu sağlar,
- Tüm süreçte oturum izni, adres kanıtı ve vergi numarası eşleştirmesi sağlar,
- KOBİ'lere özel FCA onaylı fintech alternatifleri (Revolut Business, Tide, Monzo Pro) sunar.

11.4 Vergi Entegrasyonu ve KDV Uyum Süreci

Süreç	Zorunlu mu?	Ne Zaman Başlar?
HMRC VAT Registration	£90,000 üzeri ciroda zorunlu	Otomatik bildirim ve yükümlülük başlar
Self Assessment	Şahıs şirketi ise zorunlu	Her yıl 5 Nisan itibariyle
Corporation Tax	Limited şirketlerde	Yılda bir beyan ve ödeme zorunlu
PAYE & NI	Çalışan varsa	Anlık bildirge ve ödeme gerekir

TR2UK, tüm vergi uyum sürecinizde sistemde yer alan lisanslı çözüm ortağı muhasebecilerle gerekli vergi ve şirket beyanlarınızı güvenli olarak yönetmenizi sağlar.



11.5 Sık Yapılan Hatalar ve Vaka Örnekleri

Hesap Adı ile Stripe Adı Uyuşmaması

- Kayıt sırasında hesap sahibine farklı bir isim girildiği için Stripe ödemeleri askıya aldı,
- Stripe ödemeleri dondurdu.

PayPal UK'ye TR'den VPN ile Giriş

- VPN ve IP uyumsuzluğu sistem tarafından algılandığı için hesap geçici olarak durduruldu,
- 6 ay ödeme çekilemedi.

VAT Başvurusu Geciktirilen Amazon Hesabı

- Satış £100,000'a ulaştı, Amazon otomatik uyarı verdi,
- VAT alınmadığı için hesap askıya alındı, £3,000 ceza kesildi.

11.6 TR2UK Hizmet Modülüyle Sorunsuz Finansal Altyapı

Biz ne yapıyoruz?

- Yerel yetkili partneriniz ile işletmeniz adına tam uyumlu ödeme altyapısı kurulmasına imkan tanıyoruz,
- Stripe ve Wise bağlantılarını test ediyoruz,
- Gerekirse UK içi çözüm ortağı ile geçici kullanım modeli sürecini yönetiyoruz,
- Vergi beyanlarınız için muhasebe planınızı hazırlıyor, süreci takip ediyoruz.

Bugüne kadar 200'den fazla girişimciye bu süreçte destek sağladık.

Birleşik Krallık İş Rehberi 2025 - Dr. Çetin Karakaya





BÖLÜM 12 - TR2UK HİZMETLERİ: İLK ADIM VE TÜM SÜREÇ

Şirket kurmak başlangıçtır. Süreklilik, yapının sağlamlığıyla mümkündür.

12.1 Neden TR2UK?

TR2UK, İngiltere’de şirket kurmak, iş yapmak, yerel Türk firmalar ile iş birliği yapmak isteyen girişimciler için:

- Yalnızca kurulum değil; aynı zamanda uygunluk, sürdürülebilirlik ve güvenli yapı sağlar,
- Sadece *Limited* şirket kurulumunda yer almak yetinmez, marka, vergi, finans, pazarlama ve e-ticaret platformları koruma alanlarında da sizi destekler,
- TR-UK startup eşleşmesi kavramını; mentorluk, hakemlik ve sözleşme yönetimi içeren profesyonel ilişkiye dönüştürür.

Kurucu mentor, Dr. Çetin Karakaya, bu süreçte 25 yılı aşkın akademik, girişimcilik ve uluslararası ticaret deneyimini, 2.000’in üzerinde gerçek başvuru tecrübesiyle birleştirmiştir.



12.2 TR2UK Ne Sağlar?

Alan	Açıklama
Şirket Kurulumu	Kimlik doğrulamalı, oturum uyumlu, banka ile eşleşen yapılar
Marka Tescili	UKIPO sınıflandırmasına uygun analiz ve başvuru takibi
Vergi & Muhasebe	HMRC uyumlu, yıllık beyan takibi ile
Fulfillment & Lojistik	Çözüm ortağı depolama hizmetleri, Amazon-FBA/FBM danışmanlığı
Platform Stratejisi	Amazon, Shopify, Etsy, Stripe ve Ads eşleştirmesi
Mentörlük & Sözleşme	Partner seçimi, sözleşme denetimi, resmi hakemlik rolü
Eğitim & Takip	Güncel regülasyonlarla haftalık kontrol ve yönlendirme



12.3 Danışmanlık Hizmetleri

TR2UK çatısı altında ana dili Türkçe olan akredite hukuk, muhasebe, IT, yazılım, finans uzmanları ile aşağıdaki hizmetleri veriyoruz.

- Şirket kurulumu (ID ve adres uyumlu)
- Banka açılışı için destek
- Marka tescili başvurusu (1 sınıf)
- Stripe, Wise hesap desteği
- Başlangıç vergisel rehberi
- Amazon, Etsy veya Shopify için hesap kurulumu ve koruma önerisi
- FBA-FBM analizi ve fulfillment modeli seçimi
- İlk ay için muhasebe entegrasyonu ve VAT danışmanlığı
- Marka görsel ve içerik eşlemesiyle dijital koruma
- UK içi partner eşleştirme ve resmi sözleşme hazırlığı
- “Gizli faydalanıcı” risklerinin bertarafı için özel modelleme
- TR2UK hakemliği ile sözleşme kontrolü ve güvenli iş modeli kurulumu
- Marka, içerik ve domain koruma stratejileriyle uzun vadeli yapılandırma
- Kısa, orta ve uzun dönemli süreç izleme danışmanlığı





BÖLÜM 13 - KAPANIŞ: YAZARIN MESAJI



Hayallerin bedeli vardır. Ama doğru yapı kuranlar için o bedel bir gün sermayeye dönüşür.



Girişimcilik Rüyası'ndan TR2UK'ye...

Bu kitabın satır aralarında yalnızca teknik bilgiler değil, aynı zamanda deneyerek öğrenmenin cesareti var.

Ben Dr. Çetin Karakaya, genç yaşımdan beri Türkiye' de 14 ayrı girişim denemesi yapmış bir girişimciyim. Bu süreci detaylı anlattığım "Girişimcilik Rüyası" kitabımda olduğu gibi bu kitapta da yalnızca başarıları değil, dikkat edilmesi gereken yerleri de paylaşıyorum. Üniversitelerde verdiğim Girişimcilik derslerinde öğrencilerime hep şunu söyledim: "Bir iş fikri yalnız başına yeterli değildir; onun anlamı ve değeri uygulandığında ortaya çıkar."

25 yılı aşkın bir süredir, özellikle gençlerin girişim hayallerini gerçeğe dönüştürmek için bilinenlerden ziyade bilinmeyenlere ışık tutuyorum.

Bu Rehber Neden Gerekti?

Son 10 yılda Birleşik Krallık'a göç eden binlerce Türk vatandaşı, burada iş kurmak, büyümek ve yasal şekilde sürdürülebilirlik sağlamak için destek aradı.

İş kurma, business plan hazırlama ve iş geliştirme danışmanlığı ve vizeler konusunda hukuki destek sunduğumuz yüzlerce girişimci arasında gördük ki:

- Hatalar hep aynı yerde yapılıyor,
- Süreçler yanlış kişi veya yöntemle kurulunca tüm iş modeli çöküyor,
- Göstermelik çözümler kısa vadede işe yarasa da, uzun vadede ciddi risk ve kayıplara yol açıyor.

Bu kitap, işte bu hataları azaltmak ve gerçekten İngiltere gibi güçlü bir pazarda var olabilmek isteyenler için yazıldı.

Teşekkür ve Çağrı

Bu rehberi okuyan herkes, artık yalnız değil. TR2UK olarak biz, sadece danışmanlık hizmeti vermiyoruz, girişiminizin hikâyesine de eşlik ediyoruz.

Size düşen, bu bilgileri uygulamaya geçirmek. Her soru, her tereddüt için: "Biz buradayız." Yılmadan, yormadan, birlikte üretmeye devam edeceğiz.

"Bir iş modeli kopyalanabilir, ama vizyon asla kopyalanamaz."

Birleşik Krallık İş Rehberi 2025 - Dr. Çetin Karakaya





BÖLÜM 14 - KAYNAKLAR & LİNKLER



“Bilginin değeri, ulaşılabilirliğiyle ölçülür.”



14.1 Resmî Kurum ve Başvuru Linkleri

Alan	Kurum	Link
Şirket Kuruluşu	UK Government – Companies House	https://www.gov.uk/set-up-business
Marka Tescili	UKIPO (Intellectual Property Office)	https://www.gov.uk/search-for-trademark
Vergi Kaydı	HMRC (VAT, UTR, PAYE)	https://www.gov.uk/topic/business-tax
Amazon Seller Central	Amazon UK	https://sellercentral.amazon.co.uk
Shopify Mağaza Açılışı	Shopify UK	https://www.shopify.com/uk
Etsy Satıcı Başvurusu	Etsy UK	https://www.etsy.com/uk/sell
Stripe Hesap Açılışı	Stripe UK	https://stripe.com/gb
PayPal UK	PayPal	https://www.paypal.com/uk/business
Wise Business	Wise	https://wise.com/business
İngiltere Resmî Rehber Portalı	GOV.UK	https://www.gov.uk

14.2 TR2UK Tavsiye Edilen Ek Platformlar

- IP Checker & VPN Kontrolü:
<https://whatismyipaddress.com>
- Şirket Adı Uygunluk Kontrolü: <https://find-and-update.company-information.service.gov.uk>
- Marka Sınıfı Seçme Aracı:
<https://www.gov.uk/guidance/classification-of-trade-marks>
- KDV Hesaplayıcı:
<https://www.vatcalculator.co.uk>
- Amazon FBA Ürün Maliyeti Hesaplayıcı:
<https://sellercentral.amazon.co.uk/fba/profitabilitycalculator/index>

14.3 Yararlanılan Kaynaklar

- HMRC Resmî Rehberleri
- UKIPO Marka ve Telif Yayınları
- Companies House kayıt sistemleri
- Amazon, Etsy ve Shopify güncel satıcı politikaları
- British Library Business & IP Centre dökümanları
- TR2UK danışmanlık hizmeti kapsamındaki saha uygulama dosyaları
- Dr. Çetin Karakaya'nın akademik makaleleri, girişimcilik ders notları ve "Girişimcilik Rüyası" kitabı





TR2UK

Girişimcilik Rüyası,

Birleşik Krallık'ta Hayat Buluyor

TR2UK ile İletişim:

Dr. Çetin Karakaya

Startup Mentor | UK Market Entry

+44 7359 747212 (WhatsApp)

www.tr2uk.com

hello@tr2uk.com

LinkedIn: [linkedin.com/in/drcetinkarakaya](https://www.linkedin.com/in/drcetinkarakaya)

Uyarı: Bu rehber bilgi amaçlıdır; kişiselleştirilmiş hukuki/ticari tavsiye yerine geçmez."

Birleşik Krallık İş Rehberi 2025 - Dr. Çetin Karakaya





Dr. Çetin Karakaya

Startup Mentor | UK Market Entry Consultant

Türkiye’de Makine Mühendisliği alanında akademik kariyerine başlayan Dr. Çetin Karakaya, girişimcilik, uluslararası danışmanlık ve dijital platformlar konularında çok sayıda projeye liderlik etmiştir. 25 yılı aşkın akademik tecrübesiyle Türkiye’de köklü bir geçmişe sahip olan Karakaya, son 10 yıldır yaşadığı Birleşik Krallık’ta TR2UK markasıyla Türk girişimciler arasında bir köprü kurmuştur.

Gerçek ihtiyaçlara, saha gözlemlerine ve somut örneklerle dayalı olarak hazırladığı bu rehber, İngiltere pazarına giriş yapacak girişimciler için pratik bir yol haritası niteliğindedir.

Dr. Çetin Karakaya

Hastings, Haziran 2025

TR2UK Publications | Gumroad Edition | Digital Only | © 2025

Birleşik Krallık İş Rehberi 2025 - Dr. Çetin Karakaya

INDEX

